Operasyonel Fizibilite

# 1-) Sipariş Ulaştırmada Yeni Sisteme Gerçekten İhtiyaç Var mı ?

Öğrenciler ile yaptığımız anketlere göre öğrencilerin mevcut işlerde çok zorlandığı ve bu işlerin öğrencilerin hayat şartlarına olumsuz etkileri olduğu kanısına vardık. Öğrencilere projemizden bahsettiğimizde olumlu geri dönüşler aldık. Market ve restaurant işletmecileri ile yaptığımız görüşmelerde onlara da son derece faydalı olacağının farkına vardık. İşletmeciler, siparişlerinin zamanında ulaşmadığı ve kuryeler ile aralarında yaşanan anlaşmazlıklardan memnuniyetsiz olduklarını dile getirdiler.

# 2-) Faydaları ve zorlukları nelerdir?

## Zorlukları;

* Sunucularda yaşanabilecek problemler siparişlerde aksamaya yol açabilir.
* GPS modülü sorunlu olan telefonlarda konum takibinde sorun yaşanabilir.
* Kapıda nakit ödemelerde sıkıntı yaşanabilir.

## Faydaları;

* Müşteri memnuniyet seviyesini arttıracak.
* Öğrencilere rahat çalışma koşulları sağlayacak ve gelir kaynağı olacak.
* Hızlı ve sıcak paket siparişleri sağlanacak.
* Çalışacak kişiler araştırılacak ve güven veren kişiler işe alınacak. Bu sebeple müşteriler ile şirket arasında sorunsuz iletişim kurulacak.
* Öğrencilerin sıkışık okul hayatlarının arasında sosyalleşmelerine ve iletişim kabiliyetlerinin gelişmesine olanak sağlayacak.
* İşletmelerin sipariş ulaştırma işlemlerini kolaylaştıracak.

3

Teknik Fizibilite

# 1-) Sistemin gerçekleştirilmesi için neye ihtiyaç var ?

Bu sistemin gerçekleştirilebilmesi için;

* Sistemin gerçekleştirilebilmesi için uygun programın belirlenmesi.
* Sistemi geliştiren bir programcıya
* Sistem için gerekli verilerin toplanması.
* Sistemin oluşturulabilmesi için belirli bir zamana ihtiyaç vardır.

Çizelge Fizibilitesi

# 1-Proje için kesin bir takvim oluşturuldu mu?

Projemiz için belirlediğimiz tahmini süre on iki(12) aydır.

Ekonomik Fizibilite

# 1-Tahmini bütçe nedir?

Projemiz için tahmini bütçe 200.000TL’dir.

# 2- Maddi Faydalar

* Sistem kurulumu için maaliyetler planlandı, plana göre 200 bin TL harcanacaktır.
* 3 ay içerisinde çalışanların hak ettikleri toplam ücret 50 bin TL’dir.
* İlk 3 ay toplam 100 bin TL harcanıp, 20 bin TL gelir elde edildi.
* Kazancımızı arttırmak amacı ile 30 bin TL reklam harcaması yapıldı.
* 6 ay sonunda sistemi geliştirmek amacı ile 50 bin TL harcandı.
* Sonraki 3 aylık çalışan giderlerimiz 80 bin TL’dir.
* 6 ay sonunda toplam gelir 100 bin TL’ye ulaştı.
* İlk 6 aylık bilançomuzda 260 bin TL gider, 60 bin TL gelir elde edildi.
* 9 ay sonunda sistem için harcamalarımız azaldı.
* Sistemin yaygınlaşması ile beraber gelirlerimiz de arttı.
* 12 ay sonucunda ise toplam giderimiz 320 bin TL, toplam gelirimiz ise 380 bin TL oldu.
* Önümüzdeki yıl 300 bin TL kar hedeflemekteyiz.

4